

---

# NEGOTIATION COACHING

---



EXPERT COACHING  
VOOR COMMERCIËLE  
ONDERHANDELAARS

## OVERZICHT

Ons coachingsprogramma is ontwikkeld om de vaardigheden, vermogens en uitkomsten van uw onderhandelingsteam significant te verbeteren. Het geven van algemene ondersteuning aan u en uw team voor specifieke onderhandelingen is net zo doeltreffend, als een specifieke interventie om de 14 gedragingen van een vaardige onderhandelaar te optimaliseren. Als zodanig kunnen we coaching aanbieden voor de voorbereiding en planning van uw commerciële onderhandelingen in het algemeen, maar ook als ondersteuning van uw specifieke daadwerkelijke onderhandelingen.

## WAT HOUDT HET IN?

Onderhandelingscoaching is vertrouwelijk, 1-op-1 of in teamverband met een betrouwbare expert in onderhandelen. Het is ontwikkeld om vaardigheden op te frissen en te ontwikkelen, om inzichten toe te voegen en om het licht van een expert te laten schijnen op de uitdagingen en problemen, die u en uw team tegenkomen bij uw huidige onderhandelingen.

Als zodanig zijn de coachingsgesprekken specifiek gericht op het ontwikkelen van kennis en vaardigheden, op het brainstormen voor creatieve oplossingen en op het bouwen van bruggen om obstakels te overwinnen.

Coaching biedt een unieke, gepersonaliseerde en op maat gemaakte aanpak, die past bij de uitdagingen van onderhandelingen in deze tijd. Het biedt u de tijd, ruimte en kennis om u op uw onderhandelingen voor te bereiden.

## MAATOPLOSSINGEN

The Gap Partnership werkt met organisaties van over de wereld aan wereldwijde coachingovereenkomsten en is altijd bereid om de verschillende manieren te bespreken, waarop we met uw bedrijf kunnen samenwerken, op een manier die past bij uw behoeften en die van uw medewerkers. Wij kunnen onze coachingoplossingen samen met u aanpassen, om ervoor te zorgen dat u de meeste waarde haalt uit uw investering.

## WAT ZIT ER IN EEN COACHINGPAKKET?

- ✓ Toegang tot een selectie van gespecialiseerde onderhandelingsconsultants van over de hele wereld
- ✓ Een gratis 'is er een klik'-bijeenkomst
- ✓ Tot 8 uur face-to-face of virtuele coaching
- ✓ Vooraf afgesproken tijdsvakken, die in het schema van u en uw team passen.
- ✓ Afrondend gesprek tussen de coach en de teammanager om het geleerde te beoordelen en de agenda te bepalen voor toekomstig succes.
- ✓ Evalueren van de impact

## NEGOTIATION COACHING IS IETS VOOR U ALS...

*U een onderhandelingsteam leidt en u de onderhandelingsvaardigheden van zowel het team, als per individu wilt verbeteren.*

*U een ervaren commercieel onderhandelaar bent, die regelmatig complexe onderhandelingen leidt.*

*U The Complete Skilled Negotiator hebt afgerond en uw vaardigheden wilt opfrissen en verbeteren.*

*U op dit moment een onderhandelingsuitdaging heeft en aanvullende externe coaching zoekt.*



**Neem voor MEER INFORMATIE contact met ons op via [thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**