
IL NEGOZIATORE COMPLETO



IL WORKSHOP DI 3 GIORNI
E MEZZO PER UN
CAMBIAMENTO DURATURO
DEL COMPORTAMENTO

SOMMARIO

Il Negoziatore completo ha stabilito lo standard per l'apprendimento esperienziale. Questo workshop residenziale, della durata di 3 giorni e mezzo, accompagna i partecipanti in uno straordinario viaggio di apprendimento trasformativo da cui trarranno competenze che cambieranno la loro vita. Attraverso una combinazione di sessioni di inputs di alta qualità, giochi di ruolo immersivi e approfondimenti psicologici, si concretizzerà un'esperienza di apprendimento profonda e intensa.

CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- ✓ Un workshop intensivo residenziale di 3 giorni e mezzo, con soli 8 partecipanti per massimizzare l'apprendimento
- ✓ Fornito da un consulente di negoziazioni esperto con anni di comprovata esperienza commerciale
- ✓ Un'immersione nei principi avanzati della negoziazione abile che include i 14 comportamenti del negoziatore
- ✓ Sarà presentato Clockface, un modello sofisticato applicabile a tutti i tipi di negoziazione
- ✓ Giochi di ruolo sulla negoziazione basati su situazioni reali e filmati a scopo di feedback per analizzare, mettere in pratica e modellare i comportamenti appropriati
- ✓ Accesso a una serie di sofisticati strumenti di pianificazione online e offline
- ✓ Profilazione online per identificare le aree chiave di sviluppo e ricevere feedback a 360°
- ✓ Un mese dopo è prevista una sessione personalizzata di coaching, virtuale o in presenza
- ✓ Tre mesi dopo è previsto un ulteriore workshop di un giorno per rafforzare e integrare quanto appreso
- ✓ È garantito un ritorno di dieci volte sull'investimento

PER ULTERIORI INFORMAZIONI contattaci tramite il sito thegappartnership.com

DESCRIZIONE

Questo workshop è un'esperienza coinvolgente che espone i partecipanti all'intero spettro delle tipologie di negoziazione e insegna loro le competenze e le tecniche necessarie per eccellere.

Le aree di interesse trattate includono l'importanza di imparare come negoziare immedesimandosi nella controparte; come riconoscere le aree di sviluppo inerenti alla negoziazione e affrontarle con consapevolezza; come superare l'inevitabile stress e il disagio della negoziazione; e come ottimizzare in modo creativo accordi complessi con una molteplicità di variabili.

Il Negoziatore completo garantisce che i partecipanti acquisiscano capacità di alto livello per pianificare, strategizzare ed eseguire tutte le loro negoziazioni commerciali. Apprenderanno competenze e know-how avanzati per massimizzare il valore di ogni accordo.

Dopo questo workshop residenziale, ogni partecipante riceve un resoconto e un piano di sviluppo su misura, seguiti da una sessione di coaching individuale e da un ulteriore workshop di un giorno per consolidare l'apprendimento. Tutti i partecipanti hanno accesso a strumenti di pianificazione basati sul web e alla membership di The Negotiation Society, una comunità online di negoziatori ricca di risorse per rafforzare e sviluppare le capacità personali su base continuativa.

QUESTO PROGRAMMA È IDEALE PER TE SE...

Sei un negoziatore commerciale che cerca di sviluppare competenze di negoziazione avanzate per te stesso e/o per il tuo team.

Sei alla ricerca di un percorso formativo che offra vantaggi duraturi e competenze che cambino veramente la tua vita.

Desideri un programma olistico d'eccellenza che metta in pratica i principi della psicologia umana con la massima efficacia.