
ネゴシエーション コーチング



ビジネス交渉者のための
エキスパートコーチング

概要

当社のコーチングプログラムは、クライアントの交渉チームのスキル、能力、成果を大幅に強化することを目的としています。クライアントのチームが直面している特定の交渉に対して、ザ・コンプリート・スキル・ネゴシエーターの14の交渉行動を最適化することで支援いたします。交渉の計画と準備や、特定のライブ交渉のコーチングなど柔軟に対応が可能です。

内容

ネゴシエーションコーチングでは、信頼できる交渉のエキスパートとの1対1またはチームでの会話であり、秘密厳守となります。今日の交渉で、クライアント担当チームが直面している課題や問題に焦点を当てて、洞察を加え、交渉スキルの改善・向上することを目的としています。

このため、コーチングでの会話は、知識やスキルの構築、創造的な解決策のブレインストーミング、障害を克服するための道筋の構築などに焦点が当てられます。

コーチングは、個別にオーダーメイドされたのアプローチで、今日の交渉の課題に対応するための時間、空間、知識を提供します。

コーチングの特徴

- ☑ 世界各地のエキスパート交渉コンサルタントとのコンタクト
- ☑ 交渉者とのネットワーキング
- ☑ 最長8時間の対面式またはバーチャルコーチング
- ☑ クライアントのチームのために、事前に合意された時間で提供
- ☑ コーチとチームマネージャーの間で学習内容を確認し、今後の成功に向けたアジェンダを策定するディスカッション
- ☑ 成果に対する評価

オーダーメイドパッケージ

ザ・ギャップ・パートナーシップは、グローバル企業と各国でのコーチング契約を結んでおり、クライアントや従業員のニーズに合わせて、様々な方法でクライアントのビジネスに協力しています。当社は、クライアントの投資から最適な価値を得られるようにクライアントとのパートナーシップの下にコーチングソリューションをカスタマイズしています。

プログラム対象者

交渉チームを管理しており、個人およびチームとして交渉能力を高めたいと考えている方

経験豊富なビジネス交渉者であり、複雑な交渉を定期的に管理している方

「ザ・コンプリート・スキル・ネゴシエーター」を修了し、交渉スキルを更に向上させたいと考えている方

現在、交渉の課題を抱えていて、外部のコーチングを検討している方



詳細は、thegappartnership.com までお問い合わせください。