
THE FOUNDATION NEGOTIATOR



HET ONLINE
ONDERHANDELINGSVAARDIGHEDEN
TRAININGSPROGRAMMA

OVERZICHT

Onderhandelen is een essentieel en onvermijdelijk deel van het leven. Wat uw beroep ook is, training in deze essentiële vaardigheid kan het verschil betekenen tussen een geweldige deal sluiten of een overeenkomst die verlies van waarde voor u en uw bedrijf tot gevolg kan hebben.

The Foundation Negotiator is een krachtige online cursus die alle deelnemers essentiële kernvaardigheden biedt - of het nu uw eerste ervaring is met training op het gebied van onderhandelen, of dat u het gebruikt als opfriscursus.

BELANGRIJKSTE KENMERKEN

- Acht eenvoudig te verwerken interactieve modules die online toegankelijk zijn
- Elke module duurt ongeveer 20 tot 30 minuten
- Een combinatie van theorie, prijktijkvoorbeelden en als afsluiting een onderhandelings-case-study
- Inleiding tot 'Het Sleutelgat', een onderhandelingsmodel waarvan bewezen is dat het effectief discipline en nauwgezetheid toevoegt aan uw aanpak van alle onderhandelingen
- Een begrip en toepassing van onze vier fases van onderhandelen: verkennen, voorstellen, tegenbod en instemmen, allemaal onderbouwd met planning
- Praktische oefeningen en een samenvatting van de cursus
- Een afsluitende kennistest die de gelegenheid biedt om je nieuwe vaardigheden te oefenen in een nieuwe module, waarin elke deelnemer een deal onderhandelt, die dan wordt gemeten naar de gecreëerde waarde.
- Multi-platform en toegankelijk via mobiel, tablet of PC

BESCHRIJVING

The Foundation Negotiator is specifiek ontwikkeld voor een op de student gerichte ervaring. Met de principes van gamificatie laat het de afgevaardigden hun leermomenten plannen in kleine stukjes voor een handige en boeiende leerervaring.

WAT AFGEVAARDIGDEN ZEGGEN

“Diepgaand maar niet gecompliceerd. Opgedeeld in kant en klare stukjes... goed om op je eigen tempo en volgens het eigen schema te doen.”

“Het was zeer interactief, die video's hielpen echt en waren duidelijk. De voorbeelden waren eenvoudig te begrijpen. Alle testen hielpen mij de theorie te oefenen.”

“De layout en het voorbereidingswerk was uitstekend omdat het naar de uiteindelijke oefening toe werkte. Dit is een uitstekende cursus. Had ik dit maar jaren geleden gedaan...”

DIT PROGRAMMA PAST BIJ U ALS...

U een professional bent in ongeacht welke branche en meer wilt leren over de vaardigheden van het onderhandelen en/of uw bestaande vaardigheden wilt versterken of opfrissen.

U een nieuwkomer of expert bent. Dit programma is zowel een uitstekende inleiding in de basisprincipes van onderhandelen als een opfrisser voor mensen die al een onderhandelingstraining hebben gevolgd en hun vaardigheden willen opfrissen.

U klaar bent om uw professionele en persoonlijke leven te verrijken - wat uw vaardigheidsniveau ook is.

Neem voor MEER INFORMATIE contact met ons op via thegappartnership.com